



Communiqué de presse de la Société T.C.C.
8 septembre 2008

Au TOP-pour-Recouvrer vos impayés ?

A l'occasion du salon Créer 2008 à Lille, la société TCC lance son offre TOP-pour-Recouvrer avec son partenaire sefairepayer.com, le site de recouvrement en ligne. Dédiée aux TPE-PME dans le cadre du passeport intégration et performance de TCC, cette offre permet lors de tout achat d'un logiciel EBP chez TCC de bénéficier de conditions très avantageuses lors de l'ouverture d'un compte sur le site www.sefairepayer.com.

TCC lance une nouvelle offre dédiée aux TPE et aux PME soucieuses du recouvrement des impayés de leurs clients : le TOP-pour-Recouvrer. Cette offre venue compléter la saga des Totales et Opérationnelles Prestations (TOP), vient panacher efficacement notre concept de « Passeport intégration et performance » pour les entreprises, les créateurs ou encore les repreneurs d'entreprises. Et pour « se faire payer », cela tombe sous le sens, TCC leur propose son nouveau partenaire commercial Sefairepayer.com.

TCC et son offre globale « passeport de gestion, d'intégration et de performance » : c'est aussi désormais, le savoir-recouvrer !

Les offres « TOP-TCC passeport intégration et performance » proposent l'accès à notre gamme complète de services d'intégrateur global avec des prestations en informatique, du conseil, l'installation et la formation ainsi que le suivi de nos clients par des offres d'assistance. Et notamment, aux logiciels de gestion EBP puisque notre société est certifiée Centre de Compétences EBP. Pour TCC, il est essentiel de proposer à ses clients et à ses prospects des offres intelligentes, performantes, bien packagées pour être abordables en terme de coûts et résolument TIC. Ainsi le client, placé au centre des préoccupations de TCC, peut disposer d'un choix efficient dans une gamme désormais bien élargie avec une grande facilité et un gain de temps non négligeable.

Thierry Cambrésy, 19 ans d'expérience en informatique et fondateur de TCC, explique cette nouvelle offre comme une continuité naturelle de l'intégration globale de services : *« Nous couvrons l'amont et le cœur de métier de la gestion informatique de l'entreprise, maintenant nous couvrons l'aval pour permettre à nos clients entrepreneurs de disposer des mêmes armes que les grandes entreprises pour faire payer leurs débiteurs ».*

Des concepts innovants de « boîte à outil de l'entrepreneur » qui se rejoignent.

Les offres TOP ont été conçues comme des boîtes à outils pour les entrepreneurs. Elles sont composées d'un choix spécifique ou adapté de matériels à différentes activités de métiers, de logiciels de gestion EBP dans la continuité du passeport de gestion de l'éditeur, d'une intégration et d'une mise en service clé en main, d'un accompagnement en formation ou bien encore, d'un site web vitrine ou de vente en ligne. La gamme des offres TOP repose sur une stratégie commerciale économique et performante.

Pour Thierry Cambrésy, cette offre correspond parfaitement à la philosophie commerciale de TCC et de Sefairepayer.com : *« S'équiper et avoir une informatique de gestion intégrée opérationnelle tout de suite, disposer d'un accompagnement et d'une assistance pour démarrer, jouer du clé en main nécessaire pour se consacrer à son activité et mettre rapidement sous tension les mauvais payeurs. L'entrepreneur est armé efficacement sur la totalité de sa gestion d'entreprise. Tout cela peut être complété, le cas échéant, par nos formations sur les logiciels de gestion EBP mais aussi par Sefairepayer.com avec sa nouvelle formation « anti-faillite » mise au point avec le réseau des greta. Dans cette configuration d'offre, tout le monde y trouve son compte ».*

Une offre au TOP-Promotionnel pendant un an.

Fortes de leurs concepts déjà dédiés aux TPE-PME, les sociétés TCC et Sefairepayer.com feront des tarifs promotionnels jusqu'au 30 juin 2009. En effet, l'achat d'un logiciel EBP chez TCC permettra d'obtenir jusqu'à 240 euros en crédit de compte sur sefairepayer.com pour toute ouverture de compte chez la société de recouvrement en ligne. Enfin, cette première opération sera sans doute suivie d'effet, TCC souhaitant poursuivre son positionnement comme un acteur innovant du marché sur le secteur des logiciels de gestion.

Vous retrouverez aussi TCC et cette offre lors d'autres salons fin 2008 : sur le SEINO à Rouen en octobre, sur un stand commun avec Sefairepayer.com, et sur Entreprissimo à Dijon en Novembre.

Contacts :
Direction de TCC : 01 34 68 52 38
T. Cambrésy : 01 34 68 52 38 ou 06 80 07 64 20
Pour toute information : www.ste-tcc.com